

Se ritieni di ottenerlo, lo avrai

Dott. FABRIZIO CIANCA –Direttore didattico del Centro di formazione Maveco

Nulla accade per fortuna o quasi nulla. Spesso alla base di un successo, di un obiettivo raggiunto, di un desiderio soddisfatto c'è un "pensiero positivo", o meglio un comportamento efficace dove pensiero, mente e immaginazione si fondono insieme e ci danno l'energia, la determinazione, la costanza e la fiducia per proseguire il percorso verso la meta, qualsiasi cosa vogliamo ottenere.

Se credete di partire battuti, lo sarete
Se ritenete di non sapere osare, non oserete
Se vorreste vincere, ma pensate di non riuscirci, fallirete

Se immaginate di perdere, avete già perso,
perché nella vita è vero che il successo inizia dalla volontà ardente di arrivare, dalla passione per quello che vogliamo. Il successo è nella mente dell'individuo,

Se credete che non valete, lo siete
Per elevarvi dovete puntare in alto,
dovete essere sicuri di voi prima
di poter raggiungere quello che desiderate.

I desideri dell'individuo non arrivano sempre
Alla persona più forte, intelligente e veloce.
Prima o poi la persona vincente sarà quella che ritiene di poter ottenere,
che ha il fuoco dentro, la passione, il desiderio ardente e l'ambizione di poter ottenere.

Ma senza agire nulla può accadere. Senza un sogno, un obiettivo, un piano per agire nulla si ottiene. Senza azioni continue e costanti, senza una forte determinazione, tenacia e un desiderio ardente di avere ciò che si desidera ed essere migliore di quello che si è oggi, non c'è crescita, né miglioramento ...senza azione non può avvenire il tuo progresso e non potrai raggiungere nulla.

La vita sorride a chi di mette in gioco, a chi rischia per cambiare, per ottenere, per raggiungere, per conquistare.

Cancella i "potrei ...ma", "vorrei ...ma", "sarebbe bello se...", fallo ora ! agisci, muoviti, fai il primo passo,...e dimostra a te stesso e se vuoi agli altri, che sai trasformare i buoni propositi in miglioramento ed elevazione di te stesso. Fai che i sogni, i desideri, le idee si trasformino in azione e comincia a camminare.

Autore: Dott. FABRIZIO CIANCA –Direttore didattico del Centro di formazione Maveco (www.formazione-maveco.it) e docente dei corsi di Tecniche e psicologia della vendita; strategie di Marketing e Comunicazione d'impresa; Comunicazione efficace, Abilità relazionali e autostima.